

Kaufmännischer Mitarbeiter im Vertrieb (m/w/d)

Wir sind Loco-Soft - ein renommiertes Software-Unternehmen mit Sitz in D-51789 Lindlar. Durch Kundennähe, Innovation und Top-Qualität haben wir uns zu einem der führenden Anbieter von kaufmännischer Autohaus-Software entwickelt. Mit mehr als 100 Mitarbeitern betreuen wir über 3.400 begeisterte Autohäuser in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir ab sofort tatkräftige Unterstützung.

Was wir bieten / Deine Perspektive

- Abwechslungsreiche & individuelle Aufgabenfelder in einer Zukunftsbranche
- intensive Einarbeitung durch Mentor*in im Einführungsprozess
 å interne Schulungen
- flache Hierarchie und familiärer Umgang
- unschlagbarer Teamgeist
- Geschäftsführung & Teamleitung sind immer offen für Ihre Anliegen und Vorschläge
- Förderung Ihrer Stärken und deren Weiterentwicklung

- Möglichkeiten zur Weiterbildung & anerkannten Zertifizierungen (intern und extern)
- umfangreiche Zusatzleistungen wie kostenfreie Kaffee-,
 Obst- und Sportangebote, JobRad & betriebliche Altersvorsorge
- regelmäßige Team-Events
- modernes Arbeitsumfeld
- anteilige Tätigkeit im Homeoffice nach Einarbeitung möglich
- unbefristete Festanstellung nach erfolgreicher Einarbeitung und Probezeit

Was Dich erwartet / Deine Aufgaben

Kernbereiche:

- lösungsorientierte Beratung und Betreuung unserer Anwender
- Ausarbeitung von Konzepten für Programmoptimierungen
- Bindeglied zwischen Entwicklung und Endkunden

Mögliche Spezialisierungen:

- Beratung & Betreuung unserer Anwender in der Finanzbuchhaltung
- Beratung & Betreuung von Systembetreuern unserer Anwender bei Hardware- & Netzwerkfragen
- Installation, Einrichtung & Schulung bei Anwendern vor Ort
- Ansprechpartner für Fahrzeughersteller/-importeure und Partner
- Erstellung von Programmdokumentationen, Hilfen und Kunden benachrichtigungen (Schrift, Ton, Film)
- Durchführung von Loco-Soft Seminaren und Web-Seminaren
- Datenmigrationen aus Altsystemen in Loco-Soft

Was wir erwarten / Dein Profil

- Freude an Teamarbeit & hohe Motivation
- hohe kommunikative Fähigkeiten
- Neugierde, Freude am Lernen und Wissensvermittlung
- Offenheit für neue Herausforderungen und Projekte
- Kaufmännische Fachkenntnisse
- Nutzung von IT-Komponenten als kreatives Arbeitsmittel
- Autohauserfahrung vorteilhaft (optional)

Interesse? Dann freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung (per E-Mail mit PDF-Anhang).

Loco-Soft Vertriebs GmbH Schlosserstr. 33 51789 Lindlar **C** 02266 - 80 59 0

■ bewerbung@loco-soft.de

★ www.loco-soft.de





